

ZINZINO

PLAN DE RÉMUNÉRATION

EUROPE



ZINZINO

Zinzino fait vivre son credo « Inspire Change in Life » en s'efforçant d'être une entreprise de vente directe la plus à l'écoute de ses clients au monde. Notre communauté et nos produits nous aident à atteindre cet objectif !

Nous savons que nous ne pouvons pas aider tout le monde en même temps, mais nous pouvons toujours apporter notre pierre à l'édifice. Puisque cela se traduit par une amélioration des conditions de vie sur le plan professionnel et personnel, nous sommes fiers de vous récompenser de manière lucrative et innovante en augmentant vos revenus grâce à la promotion de nos produits de renommée mondiale.

Zinzino se réserve le droit de corriger toute erreur d'impression ou de faux-sens. Nous nous réservons le droit d'adapter et de modifier ce document à tout moment. En cas d'éventuelles traductions incorrectes de ce document, la version originale constituera la référence valide, valable pour l'ensemble des Partenaires Indépendants de Zinzino.

(Ce document est à tous égards une traduction du document original « Compensation Plan EU » et est valable pour tous les Partenaires Indépendants de Zinzino. En cas d'écart entre cette traduction et la version originale en anglais, la version originale prévaut).

AVANTAGES POUR LES CLIENT



Plus vous découvrirez à quel point les produits Zinzino sont efficaces et demandés, plus vous aurez envie de les recommander aux autres. Les Clients sont la clé de votre succès. Vos revenus seront directement liés aux efforts que vous déploierez pour partager les produits et les opportunités et pour bâtir une organisation commerciale.

Recevez votre Zinzino4Free (Z4F)

Si, en tant que « Client » ou « Partner », vous référez quatre Clients (ou plus) pour la même commande (ou une autre commande plus importante), vous pouvez recevoir votre prochaine commande mensuelle gratuitement. Vous ne paierez que la livraison. C'est un avantage intéressant pour les Partners et les Clients, car impliquer tout le monde dans la recherche de nouveaux clients devient plaisant.

Si vous cochez OUI à chacune des questions ci-dessous à la fin de chaque mois calendaire, Zinzino vous enverra gratuitement votre prochain Z4F Kit !

1. Avez-vous un Z4F Kit en Auto Order ?
2. Avez-vous au moins quatre Points Clients personnels de première génération ?
3. Le volume total de mes Credits Clients de première génération est-il au moins quatre fois supérieur au volume des Credits de mon propre Z4F Kit ?

Les mêmes règles s'appliquent aux Partners et aux Clients, mais pour les Clients Z4F Kit est appelé Abonnement Premier et ils peuvent se qualifier pour plusieurs abonnements gratuits.

DEVENIR UN PARTENAIRE INDÉPENDANT

1.

Le démarrage en tant Partner Zinzino est gratuit (Back Office Entrance/Sales Rep) et pouvez faire les bénéfices sur les ventes et gagner les Cash Bonus sur les ventes d'abonnements.

2.

Pour être rémunéré en fonction du volume des ventes des Partners de votre équipe et de leurs Clients, vous devez remplir certaines conditions en tant que Partner actif. Le mois de votre démarrage et pendant les trois mois calendaires suivants, vous devez obtenir 10 Credits provenant des commandes de vos Clients personnels et de vos propres commandes de produits.

3.

A partir du quatrième mois calendaire, pour rester Partner actif, il vous faut obtenir quatre Points Clients Personnels (PCP), en plus des 20 Credits provenant des commandes de vos Clients personnels et de vos propres commandes de produits. Quand cet objectif est accompli, vous atteignez le titre Smart Bronze.

4.

Pour les qualifications supérieures au titre Smart Bronze, vous devez obtenir les Points Clients et les Credits requis correspondants. Cela vaut également si la qualification est obtenue le mois de votre démarrage, ou durant les trois mois calendaires suivants.

Credits

Chaque produit Zinzino que vous vendez au prix catalogue possède une valeur de compensation appelée Credits. Les Credits constituent notre devise interne et la base de tous les calculs du Plan de Rémunération Zinzino. Nous avons également deux multiplicateurs de crédits : l'ECB et le RCB.

i

ECB (Enrollment Credit Bonus)

double les crédits des nouvelles commandes d'abonnements.

RCB (Residual Credit Bonus)

double les Credits des commandes en cours au-delà de la première.

Vous pouvez utiliser l'ECB et le RCB, si vous y avez droit, afin d'atteindre les différents niveaux du Plan de Rémunération pour vous qualifier à l'activation, le Z4F, les rémunérations et les titres.

L'ECB et le RCB sont payés chaque semaine. Qu'importe le jour de la semaine où vous remplissez les conditions requises, le multiplicateur sera ajouté dès le début de la semaine de rémunération (le jeudi à 00 h 00 HEC, heure d'Europe centrale).

DÉVELOPPER VOTRE BASE TEAM CUSTOMER

Cash Bonus

Il existe deux types de Cash Bonus : le Premier Cash Bonus et le Retail Cash Bonus.

Le Premier Cash Bonus vous est attribué lorsque vous vendez un kit Client Premier à un nouveau Client ou un Client existant. Le Retail Cash Bonus vous est attribué lorsqu'un Client Retail achète un article (qui présente des Credits).

La liste des prix Partner comprend à la fois des offres Premier Kit qui donnent un Cash Bonus et des articles qui génèrent un Retail Cash Bonus (pourcentage du prix hors taxes).

Tous les Partners, y compris les membres Back Office Entrance (Sales Reps), sont récompensés par un Cash Bonus de 10 %, qui peut aller jusqu'à 30 % :

- Les Partners qui se qualifient pour la A-Team sont récompensés avec un Cash Bonus de 20 %*
- Les Partners qui se qualifient pour la Pro-Team sont récompensés avec Cash Bonus de 25 %*
- Les Partners qui se qualifient pour la Top-Team et Top 200 sont récompensés avec Cash Bonus de 30 %*

* Pour en savoir plus sur les bonus d'équipe, consulter la page 7.

Le bonus est calculé en fonction des commandes des Clients personnels (Clients directs et leurs clients référés de deuxième génération, de troisième génération, etc.). Notez qu'il s'agit des seuls bonus n'exigeant pas le statut de Partner actif.

Smart Bronze

Tout Partner possédant quatre Points Clients Personnels (PCP) qui génère au moins 20 Credits par mois, y compris via votre propre commande de produits, acquiert le titre Smart Bronze.

Smart Bronze (période de qualification de 30 jours)

EXPRESS
BONUS

Grâce à l'obtention du titre Smart Bronze, gagnez un Mentor Bonus de 5 % sur toutes les Team Commission des Partners que vous parrainez ainsi que des Cash Bonus Client Vous recevrez également un One Time Bonus de 100 Pay Points.

1.

Ajoutez un Z4F Kit dans une Auto Order.

2.

Inscrivez 4 Clients aux Premier Kits pour une valeur totale d'au moins 20 Credits.

Vous pouvez doubler votre Mentor Bonus (10 %) si les Partners que vous parrainez obtiennent le titre Smart Bronze ! Obtenez le titre Smart Bronze durant vos 30 premiers jours afin de recevoir le Mentor Bonus de 5 à 10 % sur tous les Partners que vous parrainez.

Les Mentor Bonus sont payés chaque semaine. Ce bonus ne peut pas dépasser le total de vos gains hebdomadaires au titre de Team Commission et Cash Bonus. Pour conserver le Mentor Bonus, vous devez rester actif tous les mois en tant que membre Smart Bronze ou titre supérieur.

Compression dynamique : Si vous ne vous qualifiez pas au Mentor Bonus, celui-ci sera automatiquement versé au premier Sponsor Upline qui est membre actif A-Team ayant droit au Mentor Bonus. À partir de la semaine où vous vous ré-qualifiez à nouveau au bonus, celui-ci vous sera reversé à nouveau.



Pay Points

Les Credits sont utilisés pour calculer les Pay Points selon le Plan de Rémunération ; l'objectif étant qu'un Pay Point soit égal à 1 €. L'entreprise se réserve le droit de maintenir la valeur du Pay Point entre 0,85 et 1,10 €.



X-Team

Qualifiez-vous pour l'X-Team en obtenant 10 Points Clients Personnels actifs générant au moins 50 Credits par mois, y compris via vos commandes de produits personnels.

X-Team Express (période de qualification de 60 jours)

EXPRESS
BONUS

Cumulez un bonus de 150 Pay Points (One Time Bonus) + l'ECB (Enrollment Credit Bonus).

1.

Ajoutez un Z4F Kit dans une Auto Order.

2.

Inscrivez 10 Clients aux Premier Kits pour une valeur totale d'au moins 50 Credits.

Pour conserver l'ECB, vous devez rester actif tous les mois en tant que membre Silver ou supérieur (750 Credits ou plus) ou X-Team.

BONUS A-TEAM

Les Partners peuvent se qualifier pour la A-Team en obtenant 25 Points Clients actifs et 125 Credits, y compris via les commandes de produits personnels. Récompense* :

1. Cash Bonus de 20 %
2. 100 Pay Points par mois de qualification
3. Enrollment Credit Bonus (ECB) et Residual Credit Bonus (RCB)
4. 1 point Director Trip par mois A-Team actif
5. Possibilité de compression dynamique du Mentor Bonus
En savoir plus page 5



BONUS PRO-TEAM

Les Partners peuvent se qualifier pour la Pro-Team avec 50 Points Clients actifs et 250 Credits, y compris via les commandes de produits personnels. Récompense* :

1. Cash Bonus de 25 %
2. 200 Pay Points par mois de qualification
3. ECB et RCB
4. 3 points Director Trip par mois Pro-Team actif



BONUS TOP-TEAM

Les Partners peuvent se qualifier pour la Top-Team avec 100 Points Clients actifs et 500 Credits, y compris via les commandes de produits personnels. Récompense* :

1. Cash Bonus de 30 %
2. 400 Pay Points par mois de qualification
3. ECB et RCB
4. 5 points Director Trip par mois Top-Team actif



BONUS TOP 200 PLUS

Les Partners peuvent se qualifier pour le Top 200 Plus en obtenant 200 Points Clients actifs et 1 000 Credits, y compris via les commandes de produits personnels. Récompense* :

1. Cash Bonus de 30 %
2. 1000 Pay Points par mois de qualification
3. ECB et RCB
4. 8 points Director Trip par mois Top 200-Team actif

Remarque : La première année où vous atteignez le Top 200 Plus, vous êtes automatiquement qualifié pour le Director Trip si vous conservez le volume de 1 000 Credits Top 200 par mois pendant au moins deux mois au cours de la période de qualification. En savoir plus page 15.



PLUS pour chaque tranche supplémentaire de 100 Points Clients actifs et 500 Credits supplémentaires, y compris via les commandes de produits personnels. Récompense* :

1. +500 Pay Points par mois de qualification
2. +3 points Director Trip par mois PLUS-Team actif

**Seul le niveau le plus élevé atteint (A-Team, Pro-Team ou Top-Team) sera payé*

CONSTITUER VOTRE ÉQUIPE COMMERCIALE

Waiting Room



Afin de vous faciliter la tâche, vos nouveaux Partners seront inscrits dans votre Waiting Room. Vous aurez alors la possibilité de structurer votre équipe à un moment qui vous convient, pendant la semaine. Si vous n'intégrez pas le nouveau Partner, le système s'en chargera pour vous.

Le système traitera tous les Partners non placés en Waiting Room par ordre chronologique d'inscription. Tous les Partners en Waiting Room seront intégrés à temps pour être inclus dans les délais hebdomadaires et mensuels.



Notre Plan de Rémunération est basé sur un modèle commercial facile à dupliquer qui tire profit des ventes directes. Comme nous l'avons déjà évoqué, les Clients sont la clé de notre succès. Il est désormais temps de créer un effet de levier en constituant une équipe commerciale pour accélérer votre organisation Client.

Cinq étapes pour réussir en tant que nouveau Partner

1. Rejoignez-nous en tant que Partenaire Indépendant Zinzino
2. Ajoutez un Z4F Kit dans une Auto Order.
3. Inscrivez au moins quatre Clients de première génération aux Premier Kits pour recevoir gratuitement vos produits du mois suivant (Zinzino4Free, seules les frais de livraison reste à votre charge) et conservez votre statut de Partner actif
4. Obtenez des résultats immédiats grâce à notre programme Express-/Fast Start Bonus de 30 et 60 jours. Cumulez l'ECB, le Mentor Bonus et jusqu'à 400 Pay Points en Express Bonus
5. Inscrivez davantage de Partners et formez-les afin de reproduire les étapes 2 à 5

Fast Start Silver (période de qualification de 30 jours)

EXPRESS
BONUS

Cumulez le bonus Fast Start Silver de 150 Pay Points et l'Enrollment Credit Bonus (ECB).

Étapes :

1.

Ajoutez un Z4F Kit dans une Auto Order

2.

Devenez Partner Smart Bronze

3.

Obtenez un solde de 375 Credits

Pour conserver l'ECB, vous devez rester actif tous les mois en tant que membre Silver ou supérieur (750 Credits) ou X-Team.



Solde de Credits

Le nombre de Credits est basé sur le solde entre votre équipe de gauche et celle de droite. Une proportion maximum de deux tiers (2/3) de vos Credits de qualification peut provenir de l'équipe la plus importante.

Team Commission

Le pourcentage indiqué dans le tableau ci-dessous indique la manière dont les Credits de votre équipe sont calculés et convertis en Pay Points pour la rémunération. Tous les Partners actifs de Zinzino commencent avec un niveau de Team Commission de 7,5 %, sachant qu'ils peuvent gagner une Team Commission dans plusieurs Income Centers. La Team Commission est versée chaque semaine.

Voir le tableau :

	7,5 % →		10 % →				15 % →							
Solde de Credits/IC	150	300	500	1 000	1 500	2 000	3 000	4 000	5 000	6 000	7 000	8 000	9 000	10 000
Pay Points	11	22	50	100	150	200	450	600	750	900	1 050	1 200	1 350	1 500

Customer Acquisition Bonus (CAB)

Touchez le CAB pour toute les vente des Premier Kits aux nouveaux Clients et des nouveaux Partner Product Kits. Les CAB au format Petit, Moyen, Grand, XL et XXL sont réservés aux Partners actifs. Le CAB ne peut provenir que d'un seul Income Center par cycle de rémunération hebdomadaire.

Voir le tableau :

	Credits de gauche	Credits de droite	Pay Points
PETIT	500	500	200
MOYEN	1 500	1 500	400
GRAND	3 500	3 500	600
XL	7 500	7 500	1 000
XXL	15 000	15 000	1 500

Volume Bonus

Les titres actifs Crown (et supérieurs) reçoivent un Volume Bonus en Pay Points en fonction du total des ventes, avec un solde minimum de 10 000 Credits. Le Volume Bonus s'applique à plusieurs Income Centers et est versé chaque semaine. Voir le tableau ci-dessous :

	Crown	Royal Crown	Black Crown	Ambassador	Royal Ambassador	Black Ambassador	President	Elite President	Global President	1 Star Global President
	1 %	1,5 %	2 %	2,25 %	2,5 %	2,75 %	3 %	3,5 %	4 %	4 %
10 000 Cr.	100	150	200	225	250	275	300	350	400	400
>25 000 Cr.	250	375	500	562	625	687	750	875	1 000	1 000
>50 000 Cr.		750	1 000	1 125	1 250	1 375	1 500	1 750	2 000	2 000
>75 000 Cr.			1 500	1 687	1 875	2 062	2 250	2 625	3 000	3 000
>100 000 Cr.				2 250	2 500	2 750	3 000	3 500	4 000	4 000
>125 000 Cr.					3 125	3 437	3 750	4 375	5 000	5 000
>150 000 Cr.						4 125	4 500	5 250	6 000	6 000
>200 000 Cr.							6 000	7 000	8 000	8 000
>250 000 Cr.								8 750	10 000	10 000
>300 000 Cr.								10 500	12 000	12 000
>400 000 Cr.									16 000	16 000
>500 000 Cr.										20 000

BONUS



Enrollment Credit Bonus (ECB)

Si vous êtes éligible à l'ECB, vos Credits sont majorés de 100 % pour tout nouveau Premier Kit et nouveau Partner Product Kit. Les commandes uniques ou commandes de produits supplémentaires n'entrent pas en compte. Vous pouvez bénéficier de l'ECB en atteignant le niveau suivant : Fast Start Silver, X-Team Express et A-Team en tant que Lifetime Bonus. Pour bénéficier de l'ECB chaque mois, un Partner doit rester actif en tant que membre Silver (750 Credits), X-Team ou supérieur. Ce bonus est intégré à la rémunération hebdomadaire et mensuelle.

Residual Credit Bonus (RCB)

Si vous êtes éligible au RCB, vos Credits sont majorés de 100 % pour toutes les commandes, à l'exclusion des commandes donnant droit à l'ECB. Vous pouvez bénéficier et conserver le RCB en tant que membre qualifié A-Team (ou supérieur). Ce bonus est intégré à la rémunération hebdomadaire et mensuelle.

Bonus Top-Team (prime unique de 10 000 €)

Bénéficiez du bonus Top-Team de 10 000 € (versement unique) Qualifiez-vous pour ce bonus dès le premier mois où vous obtenez le titre de Top-Team. Le bonus est payé en 25 versements mensuels distincts de 400 euros. Si vous perdez la qualification, la partie restante du bonus sera versée lorsque vous serez à nouveau éligible.

Bonus Titre (paiement unique pour le titre et les Team Customers)

Vous vous qualifiez dès le premier mois où vous obtenez le titre correspondant (ou plus) et une fois les Points Clients obtenus. Pas plus de 2/3 des Clients peuvent provenir de votre plus grande équipe. Ce bonus est versé sur une période de 5 à 20 mois. Si vous perdez la qualification, la partie restante du bonus sera versée lorsque vous serez à nouveau éligible. Ce bonus est versé chaque mois.

Titre	Solde de Points Clients	One Time Bonus	Payé sur plusieurs mois	Paiement mensuel
Diamond	750	2 500 €	5	500 €
Director	1 500	5 000 €	5	1 000 €
Crown	3 000	10 000 €	10	1 000 €
Royal Crown	5 000	15 000 €	10	1 500 €
Black Crown	7 500	20 000 €	10	2 000 €
Ambassador	10 000	25 000 €	10	2 500 €
Royal Ambassador	12 500	25 000 €	10	2 500 €
Black Ambassador	15 000	25 000 €	10	2 500 €
President	20 000	100 000 €	20	5 000 €

BONUS



zCar

En tant que membre actif Diamond (ou supérieur), vous bénéficiez du zCar Bonus de 1 000 €. Vous recevrez la totalité du bonus (100 %) chaque mois où vous occupez le titre Diamond (ou supérieur) pendant les 90 premiers jours. Ce bonus est versé en même temps que toutes les autres rémunérations mensuelles. Après 90 jours, vous devez remplir deux critères supplémentaires pour continuer à percevoir 100 % de votre zCar Bonus :

1. Vous devez acheter la voiture et y apposer les autocollants dans les 90 jours suivant votre qualification au titre Diamond. La voiture doit être noire et ne doit pas avoir plus de 6 ans.

2. La voiture doit être décorée de bandes selon le profil graphique établi par Zinzino. Nous vous enverrons le modèle approuvé et des informations sur la manière d'apposer les stickers de voiture.

Si vous ne remplissez pas ces deux critères, mais que vous conservez votre titre Diamond, vous ne percevrez que 50 % du bonus. Vous pouvez remplir les critères ultérieurement et percevoir à nouveau votre bonus zCar dans son intégralité lors du versement de la rémunération du mois suivant.

zPhone

En tant que membre actif Executive (et supérieur), vous allez recevoir le zPhone Bonus. Le bonus s'élève à 200 € par mois de qualification au titre de Executive et supérieur.



TROIS BONUS VOYAGE

Zinzino Director Trip

Zinzino propose un voyage de formation annuel appelé Director Trip. Nous vous proposons un séjour dans un lieu exclusif et luxueux où vous allez avoir une possibilité d'apprendre auprès des intervenants de renom et d'être formés par les meilleurs, dans un cadre inspirant.

Pour vous qualifier au Director Trip, vous devez recueillir 160 DT Points. Voici comment obtenir des DT Points :

POUR LES CLIENTS PERSONNELS

- 1 DT Point par mois A-Team actif
- 3 DT Points par mois Pro-Team actif
- 5 DT Points par mois Top-Team actif
- 8 DT Points par mois Top-Team 200 actif
- 11 DT Points par mois Top-Team 300 actif

POUR LES NOUVEAUX CLIENTS ET PARTENAIRES

1 DT Point pour chaque nouveau Point Client généré par n'importe quel Premier Kit.
Vous pouvez obtenir un maximum de 50 DT Points grâce aux nouveaux Points Clients durant la période de qualification.

1 DT Point par nouveau partenaire avec un Partner Kit Basic, Advanced ou Ultimate, ou une Back Office Entrance (Sales Rep) qualifié pour Smart Bronze.
Vous devez obtenir minimum 5 DT Points dans cette catégorie. Vous pouvez obtenir un maximum de 50 DT Points grâce aux nouveaux Points Partenaire durant la période de qualification.

POUR VOTRE TITRE ACTIF

- 1 DT Point pour chaque mois en tant que membre actif Executive
 - 4 DT Points pour chaque mois en tant que membre actif Platinum
 - 10 DT Points pour chaque mois en tant que membre actif Diamond
 - 15 DT Points pour chaque mois en tant que membre actif Director (et supérieur)
- Les nouveaux membres Director* ou nouveaux membres Top 200* sont automatiquement qualifiés pour le voyage. Les membres Royal Crown*** et au-dessus disposent de deux voyages (c.-à-d. voyager à deux). Les membres President actifs pendant la période de qualification, ainsi que leur conjoint, sont automatiquement qualifiés pour le voyage.*

Pour qualifier votre partenaire, collectez 320 DT points et un minimum de 15 Points Partenaire. Vous pouvez également qualifier votre partenaire partiellement, soit 50 % du prix du billet payé, en collectant 240 DT Points et 15 Points Partenaire. Vous devez vous qualifier vous-même pour votre propre voyage afin de pouvoir votre conjoint/e.

Période de qualification: Du 1er novembre 2022 au 31er 7 / 5000 Translation results octobre 2023 [minuit CEST (UE) / 18h00 EST (USA) / 8h00 +1 EST (AUST)].

**Atteindre le niveau de Director pendant la campagne et être membre X-Team actif. De plus, après être passé Director, vous devez maintenir pendant au moins un mois un volume de 12 000 Credits Diamond In Balance après la qualification avant fin décembre 2023.*

***Le volume de 1 000 Credits Top 200 par mois doit être maintenu pendant deux mois durant la période de qualification. De plus, après avoir atteint le nouveau Top 200 deux fois, vous devez vous maintenir au moins deux mois comme Top-Team avant fin décembre 2023.*

****Le volume de 80 000 Credits Royal Crown par mois doit être maintenu pendant deux mois durant la période de qualification et minimum 5 Points Partenaire au total. Pour qualifier leur conjoint, les membres Royal Crown doivent obtenir au moins 15 DT Points grâce aux nouveaux Partners.*

*****Vols et transport ; Zinzino financera le Partenaire qualifié ainsi que son (sa) conjoint(e), une fois sa participation validée, jusqu'à un certain montant en euros, pour couvrir la réservation des vols personnels et du transport vers le complexe DT et vice-versa.*

Director Trip 2019

Zinzino Ambassador Trip

Chaque année, Zinzino offre à tous ses Ambassadors actifs une expérience 5 étoiles dans divers lieux à travers l'Europe. Nous avons déjà proposé un séjour dans la somptueuse ville de Monaco, nous avons fait du jet-ski à Palma et dégusté un menu de sept plats sur une plage de la Côte d'Azur.

Pour être qualifié à l'Ambassador Trip, atteignez et maintenez un titre Royal Crown pendant 12 mois ou un titre Black Crown pendant un mois pendant la période comprise entre le 1er juillet et le 30 juin 2022.

Les frais de déplacement pour se rendre sur les lieux de l'Ambassador Trip, tels que les billets d'avion, le taxi pour se rendre à l'hôtel, etc., restent à la charge des Partners qualifiés. Tous les Partners qualifiés peuvent être accompagnés par leur conjoint pendant le voyage. Les conjoints devront réserver leurs propres billets d'avion et régler tous les frais de déplacement pour se rendre à la destination. Zinzino couvrira tous les autres frais engagés par les Partners et leurs conjoints pendant le voyage (nourriture, hébergement, activités, etc.)

Tous les partenaires qualifiés peuvent également participer aux réunions du Leader Council au cours de l'année qui suit.



Zinzino Founders Trip

Un séjour inoubliable avec les Founders est réservé à nos meilleurs recruteurs. La destination sera révélée au début de l'année civile. Un magnifique voyage rempli d'aventures fantastiques, comme des safaris en hélicoptère, des repas magiques créés par des chefs privés, des séances de coaching et de leadership. Un séjour tout à fait unique, à la fois très divertissant et mémorable !

TITRES DE RECOGNITION

Ils existent chez Zinzino, plusieurs niveaux de Recognition, chacun avec son propre titre et bonus. Les bonus sont de plus en plus importants à chaque niveau atteint. Vous pouvez toujours gagner le bonus à votre niveau et en dessous. Notez que vous devez toujours être un Partner actif pour toucher des commissions et des bonus. Les niveaux Executive et supérieurs présentent des exigences d'activation supplémentaires.

Back Office Entrance (Sales Rep)

Le démarrage en tant que Partner Zinzino est sans frais (Back Office Entrance/Sales Rep) et pouvez faire les bénéfices sur les ventes et gagner les Cash Bonus.

Partner actif

Le mois de votre démarrage et pendant les trois mois calendaires suivants, vous serez considéré comme Partner actif en obtenant 10 Credits provenant des commandes de vos Clients personnels et de vos propres commandes de produits. À partir du 4e mois civil, vous devez obtenir chaque mois quatre Points Clients en plus des 20 Credits provenant des commandes de Clients personnels et de vos propres commandes de produits. Cela signifie également que vous obtenez le titre Smart Bronze. Les Partners actifs cumulent les opérations et ont un potentiel de gain hebdomadaire pouvant aller jusqu'à 1 500 Pay Points en Team Commission par Income Center, outre un CAB pouvant aller jusqu'à 1 500 Pay Points par semaine.

Silver

Lorsque vous atteignez le niveau Smart Bronze et que vous disposez d'un solde de 750 Credits par mois civil, ou que vous atteignez le niveau Fast Start Silver (voir page 9), vous devenez membre Silver. Pour obtenir 750 Credits, votre équipe doit comporter environ 50 Clients. Si vous vous qualifiez pour le titre Fast Start Silver, vous obtenez un bonus de 150 Pay Points ainsi qu'un ECB.

Gold

Lorsque vous atteignez le niveau Smart Bronze et que vous disposez d'un solde de 1 500 Credits par mois civil, vous devenez membre Gold. Pour obtenir 1 500 Credits, votre équipe doit comporter environ 100 Clients.

Executive

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 3 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Executive. Pour obtenir 3 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 200 Clients. En tant que membre Executive actif (ou supérieur), vous bénéficiez du zPhone Bonus de 200 € chaque mois.

Platinum

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 6 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Platinum. Pour obtenir 6 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 375 Clients.

Diamond

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 12 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Diamond. Pour obtenir 12 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 750 Clients. Un Bonus Titre de 2 500 € vous est également attribué. En tant que membre actif Diamond (ou supérieur), vous bénéficiez du zCar Bonus de 1 000 € chaque mois.

Director

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 24 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Director. Pour obtenir 24 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 1 500 Clients. Un Bonus Titre de 5 000 € vous est également attribué. En tant que nouveau Director, vous avez automatiquement droit à un Director Trip.



Crown

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 48 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Crown. Pour obtenir 48 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 3 000 Clients. Un Bonus Titre de 10 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 1 % allant jusqu'à 250 Pay Points par semaine par Income Center.

Royal Crown

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 80 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Royal Crown. Pour obtenir 80 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 5 000 Clients. Un Bonus Titre de 15 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 1,5 % allant jusqu'à 750 Pay Points par semaine par Income Center.

Black Crown

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et que vous disposez d'un solde de 130 000 Credits par mois civil, vous devenez membre Black Crown. Pour obtenir 130 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 7 500 Clients. Un Bonus Titre de 20 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 2 % allant jusqu'à 1 500 Pay Points par semaine par Income Center.

Ambassador

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et deux Income Centers en obtenant au minimum 10 000 Credits par équipe et un solde total de 150 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre Ambassador. Pour obtenir 150 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 10 000 Clients. Un Bonus Titre de 25 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 2,25 % allant jusqu'à 2 250 Pay Points par semaine par Income Center.

Royal Ambassador

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et deux Income Centers en obtenant au minimum 20 000 Credits par équipe et un solde total de 200 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre Royal Ambassador. Pour obtenir 200 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 12 500 Clients. Un Bonus Titre de 25 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 2,5 % allant jusqu'à 3 125 Pay Points par semaine par Income Center.

Black Ambassador

Lorsque vous atteignez le niveau X-Team et deux Income Centers en obtenant au minimum 30 000 Credits par équipe et un solde total de 250 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre Black Ambassador. Pour obtenir 250 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 15 000 Clients. Un Bonus Titre de 25 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 2,75 % allant jusqu'à 4 125 Pay Points par semaine par Income Center.

President

Lorsque vous atteignez le niveau A-Team et trois Income Centers en obtenant au minimum 40 000 Credits par équipe et un solde total de 300 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre President. Pour obtenir 300 000 Credits, votre équipe doit comporter environ 20 000 Clients. Un Bonus Titre de 100 000 € vous est également attribué. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 3 % allant jusqu'à 6 000 Pay Points par semaine par Income Center.

Elite President

Lorsque vous atteignez le niveau A-Team et trois Income Centers en obtenant au minimum 80 000 Credits par équipe et un solde total de 500 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre Elite President. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 3,5 % allant jusqu'à 10 500 Pay Points par semaine par Income Center.



Global President

Lorsque vous atteignez le niveau A-Team et trois Income Centers en obtenant au minimum 130 000 Credits par équipe et un solde total de 1 000 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre Global President. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 4 % allant jusqu'à 16 000 Pay Points par semaine par Income Center.

1 Star Global President

Lorsque vous atteignez le niveau A-Team et quatre Income Centers en obtenant au minimum 130 000 Credits par équipe et un solde total de 2 000 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre 1 Star Global President. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 4 % allant jusqu'à 20 000 Pay Points par semaine par Income Center. En outre, vous obtiendrez un bonus illimité de 0,5 % sur le volume total des commandes n'entrant pas dans le cadre des majorations salariales liées à la Team Commission et au Volume Bonus.

2 Star Global President

Lorsque vous atteignez le niveau A-Team et cinq Income Centers en obtenant au minimum 130 000 Credits par équipe et un solde total de 3 000 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre 2 Star Global President. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 4 % allant jusqu'à 24 000 Pay Points par semaine par Income Center. En outre, vous obtiendrez un bonus illimité de 0,5 % sur le volume total des commandes n'entrant pas dans le cadre des majorations salariales liées à la Team Commission et au Volume Bonus.

3 Star Global President

Lorsque vous atteignez le niveau A-Team et six Income Centers en obtenant au minimum 130 000 Credits par équipe et un solde total de 4 000 000 Credits (001) par mois calendaire, vous devenez membre 3 Star Global President. Vous pouvez bénéficier d'un Volume Bonus de 4 % allant jusqu'à 28 000 Pay Points par semaine par Income Center. En outre, vous obtiendrez un bonus illimité de 0,5 % sur le volume total des commandes n'entrant pas dans le cadre des majorations salariales liées à la Team Commission et au Volume Bonus.



Vous pouvez maintenant commencer à ajouter des étoiles à votre titre et monter encore plus haut ! Vous recevrez une étoile supplémentaire pour chaque nouveau Income Center obtenu avec au moins 130 000 Credits dans chaque équipe et un solde total de 1 000 000 Credits (001 Income Center) par mois calendaire. Pour chaque nouvelle étoile ajoutée, vous augmentez votre Volume Bonus hebdomadaire avec 100 000 Credits par Income Center.

CLIENT

CLIENT

Un Client est actif pendant 90 jours à compter de la date du dernier achat de 1.25 Credits minimum. Un Client inscrit sans commande de Premier Kit est appelé « Client Retail ». Un Client ayant commandé un Premier Kit est appelé « Client Premier ».

CLIENT PERSONNEL

Les Clients personnels incluent tous vos Clients directs (première génération) ainsi que les Clients de vos Clients directs (deuxième génération, troisième génération...) sur un nombre illimité de générations.

POINT CLIENT

Un Client actif peut vous donner un ou plusieurs Points Clients. Un Point Client est actif pendant 90 jours à compter de la date du dernier achat. Voici comment cumuler les Points Clients :

- 1.** Vous recevez un Point Client pour chaque Abonnement Premier (minimum 1.25 Credits), et autres articles (minimum 1.25 Credits) ajoutés aux abonnements ou aux Auto Orders.
- 2.** En outre, vous pouvez recevoir au maximum 1 Point Client supplémentaire pour toute commande d'articles (minimum 1.25 Credits chacune) effectuée au cours des 90 derniers jours, mais pas sur les abonnements ni les Auto Orders mensuelles. Cette règle s'applique après qu'un Client ait passé les 90 premiers jours.
- 3.** Si vous n'avez reçu aucun Point Client dans le cadre des règles ci-dessus, vous recevez au maximum 1 Point Client lorsque la somme de toutes les commandes passées au cours des 90 derniers jours est égale ou supérieure à 1.25 Credits.

Exemple : Lorsqu'un Client a plus d'un Abonnement Premier sur sa Auto Order mensuelle, comme un abonnement Soins visage unique et un abonnement Balance unique, cela fait un total de 2 Points Clients. Si, en outre, il effectue une commande en ligne d'au moins 1.25 Credits, cela lui rapportera également 1 Point Client. Cela fait un total de 3 Points Clients (2 points pour les Abonnements Premier et 1 point pour les articles de la boutique en ligne).

Pour obtenir plus de Points Clients avec les articles de la boutique en ligne, nous recommandons de les ajouter aux abonnements. Zinzino se réserve le droit d'exclure les Points Clients des achats effectués dans le cadre d'une commande séparée et non de commandes mensuelles.

TEAM CUSTOMER NUMBER

Votre Team Customer Number correspond au nombre total de Points Clients Personnels (PCP), de vos Team Customer Points (TCP) et de Points Partenaires.

POINT PARTENAIRE

Chaque Partner dont la commande atteint minimum 1.25 Credits au cours des 90 derniers jours est comptabilisé comme Point Partenaire.

AUTRES INFORMATIONS IMPORTANTES



COMMISSION

Toute commission présentée par Zinzino est indiquée en revenu brut afin que le même montant soit affiché pour tout le monde. Selon la réglementation de votre pays et selon si vous êtes ou non assujetti à la TVA, différentes taxes peuvent modifier ce montant, notamment la réglementation fiscale locale. En tant que partenaire de Zinzino, vous êtes tenu de vous enregistrer de manière appropriée, conformément à la réglementation de votre administration locale et aux exigences établies par Zinzino. Les factures des commissions sont publiées au format PDF sur les pages Web personnelles de chaque Partner.

CONTRAT PARTNER

Pour rester Partner enregistré chez Zinzino, vous devez passer une commande d'au moins 1,25 Credits ou recruter au moins un nouveau Point Client de 1ère génération d'une valeur d'au moins 1,25 Credits sur une période de 12 mois. Si vous ne le faites pas, votre position dans le réseau sera gelée et votre identifiant Partner cessera d'être valide au bout de 24 mois.

En outre, toutes les règles énoncées dans les Conditions du Contrat Partner ainsi que les règles de marketing et d'éthique régissent votre relation avec Zinzino. Pour conserver votre Recognition pin, vous devez remplir les conditions requises pour ce pin au moins une fois au cours des 12 derniers mois.

Veillez vérifier les messages de Zinzino transmis aux Partenaires Indépendants dans votre Back Office et communiquer régulièrement avec votre sponsor pour obtenir les dernières informations importantes.

Zinzino se réserve le droit de se rétracter ou de retenir une compensation s'il est avéré que les commissions ou les bonus ont été obtenus par des moyens non éthiques ou frauduleux. Le service de conformité de Zinzino enquête sur toutes les fraudes suspectes.

COMPTE WEB

Les retraits de votre compte en ligne vers un compte bancaire sont payants (en fonction de votre banque).

Un montant minimum de retrait peut exister. Les partenaires au statut gelé auront des frais de gestion de 10 Pay Points convertis en devise locale et débités mensuellement.

Toutes les commissions sont converties de l'euro en monnaie locale (sauf pour l'Islande, la Bulgarie, la Croatie, la République tchèque, la Hongrie et la Roumanie) lorsqu'elles sont versées sur votre compte Web, selon le taux de change hebdomadaire actualisé par la Banque centrale européenne/Riksbanken (Banque centrale de Suède).

DÉLAIS ET COMMISSIONS

COMMISSIONS HEBDOMADAIRES ET MENSUELLES

Zinzino paie ses Partners chaque semaine et chaque mois, en fonction du volume des ventes. La Team Commission, l'CAB et le Mentor Bonus sont versés chaque semaine. Les bonus spéciaux sont versés chaque mois. Veuillez tenir compte des délais pour bénéficier de toutes les rémunérations.

JOURNALIER, HEBDOMADAIRE OU MENSUEL ?

Le système informatique de Zinzino vérifie chaque jour, semaine et mois les droits aux commissions et bonus respectifs. Toutes les commandes doivent être payées avant la date limite de qualification.

VÉRIFICATION TOUS LES JOURS

Smart Bronze, Fast Start Silver et X-Team Express.

L'heure limite est fixée chaque jour à minuit HEC (heure centrale européenne)

VÉRIFICATION TOUTES LES SEMAINES

Cash Bonus, CAB, Volume Bonus, Team Commission et Mentor Bonus.

L'heure limite est fixée chaque mercredi à minuit HEC (heure centrale européenne)

VÉRIFICATION TOUS LES MOIS

zPhone, zCar, Bonus Titre, A-Team, Pro-Team, Top-Team et titres Recognition. Le programme Z4F vérifie l'éligibilité chaque mois.

L'heure limite est fixée au dernier jour du mois civil à minuit HEC (heure centrale européenne)

SEMAINE DE RÉMUNÉRATION

La semaine de rémunération commence le jeudi à minuit (HEC) et se termine le mercredi suivant à minuit (HEC).

La rémunération tient compte de toutes les commandes payées au cours de cette semaine.

MOIS DE RÉMUNÉRATION

Le mois de rémunération s'étend de minuit (HEC) du dernier jour du mois précédent à minuit (HEC) du dernier jour du mois en cours. Le mois de rémunération comprend toutes les commandes payées durant cette période.

Zinzino publiera les nouveaux titres du mois précédent dans le Back Office du Partner au plus tard le 10e jour du mois suivant.

La rémunération de la première semaine de chaque mois comprend la semaine en cours plus la rémunération mensuelle du mois précédent.

RECOGNITIONS DE TITRE MENSUELLES

Les Partners sont éligibles chaque mois aux titres selon le rang de rémunération (c.-à-d. le titre qualifié) du mois suivant. Le titre obtenu détermine les bonus et les commissions. Les Partners peuvent passer au titre suivant à tout moment du mois en cours.

BANKING (CUMUL DES OPÉRATIONS)



Les Credits n'entrant pas dans le calcul la rémunération hebdomadaire ou mensuelle sont « placés » jusqu'à une période de rémunération ultérieure. Le volume d'une équipe de gauche ou de droite comprend des opérations cumulées plus le volume des nouvelles ventes effectuées pendant la semaine ou le mois, respectivement pour la semaine et le mois en cours.

Les calculs de rémunération reposent sur un solde 2/3-1/3 de Credits (c.-à-d., jusqu'à 2/3 provenant de votre plus grande équipe). Lorsque vous atteignez le montant maximum de toute rémunération (par ex, une Team Commission de 1 500 Credits maximum), seule la plus grande équipe conserve les opérations cumulées. Zinzino « place » au maximum un million de Credits par semaine et par mois.

Les Partners de niveau Crown (et supérieur) sont éligibles au Volume Bonus hebdomadaire.

Un Partner doit rester « actif » avec un minimum de 4 Points Clients et 20 Credits (provenant des Clients et des commandes personnelles) pour pouvoir placer des Credits. Un Partner qui devient « inactif » perd toutes ces opérations cumulées hebdomadaires et mensuels.

GLOSSAIRE ZINZINO

SPONSOR : Partner qui inscrit un nouveau Partner ou Client chez Zinzino.

CREDITS : Tous les produits Zinzino possèdent une valeur de « Credit » normalisée entre les pays et les devises. Zinzino utilise les Credits comme devise interne pour déterminer l'éligibilité au programme Z4F ainsi que pour calculer les commissions et bonus du Plan de Rémunération.

DATE LIMITE D'ACTIVATION : Un Partner doit se qualifier avant la fin du mois civil pour être actif le mois civil suivant. La date limite est fixée au dernier jour à minuit HEC.

PAY POINTS : Les Credits sont utilisés pour calculer les Pay Points selon le Plan de Rémunération ; l'objectif étant qu'un Pay Point soit égal à 1 €. L'entreprise se réserve le droit de maintenir la valeur du Pay Point entre 0,85 et 1,10 €.

CLIENT PREMIER : Tout Client Premier s'inscrit en commandant un Premier Kit afin de bénéficier du prix Premier (le plus bas) dans la boutique en ligne Zinzino.

CLIENT RETAIL : Client payant le prix complet au détail lors de la commande sur la boutique en ligne ou directement auprès d'un Partner.

BANKING : Les Credits qui ne peuvent pas être transformés en Pay Points sont conservés dans les opérations cumulées tant que le Partner reste actif. Vous pouvez placer des Credits de manière hebdomadaire et mensuelle.

ÉQUILIBRE ÉQUIPE ET ÉQUILIBRE CREDITS : Dans un Income Center, une organisation commerciale se divise en équipe de « gauche » et en équipe de « droite ». Certaines qualifications et rémunérations reposent sur « l'équilibre » des équipes, c'est-à-dire qu'au moins 1/3 doit provenir de la plus petite équipe et pas plus de 2/3 de la grande équipe.

Waiting Room : C'est un endroit où vous pouvez visualiser tous les Partners qui s'inscrivent eux-même auprès de vous en tant que Sponsor. À vous ensuite de choisir le placement de chacun d'entre eux.

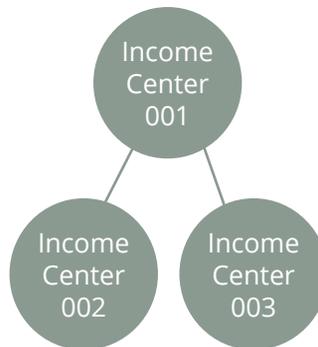
Si vous ne le faites pas, le système traitera tous les Partners non placés en Waiting Room par ordre chronologique d'inscription. Tous les Partners en Waiting Room seront intégrés à temps pour être inclus dans les délais hebdomadaires et mensuels.

Income Center : L'intégration dans l'organisation commerciale est qualifiée de Income Center. Toute Back Office Entrance (Sales Rep) se voit attribuer un Income Center. Lorsque vous achetez un Partner Kit, on vous attribue deux Income Centers supplémentaires. Voir la figure ci-dessous :

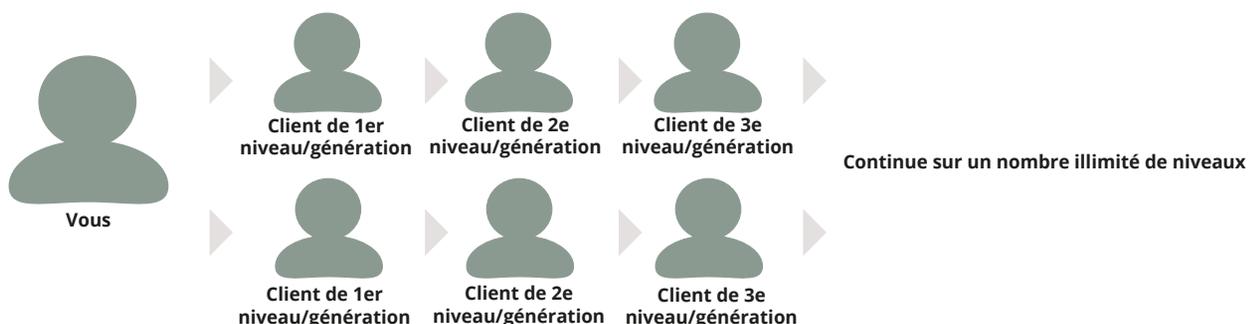
BACK OFFICE ENTRANCE (SALES REP)



PARTNER



Génération des Clients : Lorsque l'on parle de Clients de première génération, on fait référence aux Clients recrutés directement par vous. Lorsque l'on parle de deuxième ou troisième génération de Clients, on fait référence aux Clients de vos Clients. Voir la figure ci-dessous :





ZINZINO

INSPIRE CHANGE IN LIFE

Zinzino est une entreprise mondiale D2C d'origine Scandinave, spécialisée dans la nutrition personnalisée basée sur les biomarqueurs.

Fondée en 2005, c'est une société anonyme cotée sur le « NASDAQ First North Premier Growth Market ». Ses compléments nutritionnels scientifiquement prouvés et testés sont disponibles sur plus de 100 marchés à travers le monde.

Zinzino possède les unités de recherche et de production norvégiennes BioActive Foods AS et Faun Pharma AS. Le siège de l'entreprise est situé à Gothenburg, en Suède, avec des bureaux en Europe, en Asie, aux États-Unis et en Australie.